



Jimmy Wiklund delar sin tid mellan labben i Piteå och Skellefteå.

Jimmy driver Kjells Tandteknik

Någon timme söderut med buss från residensstaden Luleå ligger Piteå. Här driver Jimmy Wiklund Kjells Tandteknik.

Labbet startades av Kjell Lidman och Per Nyström i början på 1980-talet och har sedan dess funnits i många olika konstellationer och under senare år i form av samägande mellan tandläkare och tandtekniker.

– Det har drivits lite på samma sätt som börjar bli modernt i dag igen. Flera tandläkare delade på några tekniker. Lite som att cirkeln sluts och man hittar tillbaka till gamla sätt att samarbeta.

Företaget startade ytterligare ett labb i Skellefteå 2007.

Och det var också i den vevan som Jimmy Wiklund kom in i bilden.

– Egentligen är jag faktiskt från början utbildad stridsfordonsmekaniker.

Jimmy har varit på många ställen runt om i världen, anställd av den svenska armén, framför allt i Afrika.

– Men jag började väl tröttna på att ständigt göra samma reparationer och funderade på att utbilda mig till något annat.

Idén var att bli låssmed eller tandtekniker.

– Tandtekniker lät kul. Jag har alltid gillat att pilla på grejer, så jag sökte till Tandteknikerutbildningen i Umeå och jag blev antagen, men bara som femtioförsta reserv.

Han hade redan börjat snegla på andra utbildningar när han fick ett meddelande att han hade fått en ordinarie plats.

– Ja, det var lite märkligt, det måste ha varit många som hoppade av. Men jag gick färdigt utbildningen och 2006 fick jag praktik här i Piteå och sedan har jag blivit kvar.

Fram till 2019 arbetade han som anställd, men sedan 2019 är han en av delägarna, tillsammans med två tandläkare i staden.

– Det har varit intressant att vara med om utvecklingen i branschen. 2010 köpte vi vår första fräsmaskin, på den tiden kostade de flera miljoner. I dag har det blivit lite billigare även om det fortfarande handlar om stora investeringar om man vill ligga i framkant.

Hur fungerar det att driva två labb i två olika städer?

– Jag tycker att det fungerar väldigt bra. Vi är åtta anställda i Piteå och fem nere i Skellefteå. Vi gör väl i princip det mesta på båda labben även om vi kanske har mest kapacitet och utrustning i Piteå.

– Jag lägger det mesta av tiden i Piteå, men åker ned någon gång i veckan till Skellefteå och tar med mig det som de behöver. Två labb gör ju att jag kan göra större och lite billigare beställningar av material.

Påverkas ni av nedläggningen av regionlabbet i Luleå?

– Nej, egentligen inte alls. Vi är inte bara med i en liten del av upphandlingen i Norrbotten och det är inget vi baserar vår verksamhet på. Vi har ett helt annat kundunderlag. Dock gör vi en del protetikjobb åt regionens tandläkare

Kjells Tandteknik har sina kunder mestadels i Norr- och Västerbotten, men även i andra delar av Sverige.

– Något som är ett problem för oss häruppe i norr är transporter. Jag brukar använda mig av appen Sendify för att kunna räkna ut det bästa och billigaste sättet att skicka våra produkter.

– Oftast är det PostNord som är billigast även om vi ibland även anlitar DHL. Men det kan handla om 3 till 4 dagar för att få tänderna från A till B.

– Vi försöker ha en "skickdag" och sedan lägga upp det så att vi har en jämn produktion under veckan, men det kan ändå bli stressigt sista dagen. För regionala och lokala transporter använder vi oss av bussgods, det brukar fungera väldigt smidigt och bra.

En annan sak Jimmy har funderat på är om det inte skulle kunna gå att starta en gemensam kunskapsdatabas, kanske via Tandteknikerförbundet.

– I dag är det mycket så att vi alla på labb sitter och uppfinnar hjulet, till exempel när det handlar om problemsökning på maskiner som inte fungerar. Ibland kan man ju hålla på i dagar för att få saker att fungera. Och det blir dyrt att skicka det till Tyskland när man till slut ger upp.

– Det skulle ju kunna räcka med att någon tandtekniker lärde sig en sak och sedan kunde han eller hon dela med sig av kunskapen till oss andra, kanske något för förbundet att fundera på.

Jimmy ser framtiden an med tillförsikt.

– Häruppe ser vi nog lite annorlunda på det här med Tioandvård, jämfört med exempelvis labben och klinikerna i storstäderna. Tandvård



Jimmy i labbet i Piteå.



Rita Holmgren på porslinavdelningen och Malin Lundström-Åhlin framför datorn.



Gammal och ny teknik samsas i labbet.



Jimmy har tagit fram produkter baserade på förslagen till Tiotandvård.

ser ut på ett annat sätt här än i södra Sverige. Här har man inte en stor mängd privata tandvårdskliniker att välja mellan. Här drar man sig snarare för att åka 30 mil för att gå till tandläkaren. De problem som många 70-åringar har med tänderna i Stockholm har man redan som 50-åring här.

Det gör att Jimmy inte ser förslaget om Tiotandvård som något stort problem.

- Vi kommer alltid ha kunder oavsett. Samtidigt kan jag ju tycka att idén med Tiotandvård är lite konstig.

Jimmy har roat sig med att försöka tillverka några produkter efter de förutsättningar som finns i förslaget till Tiotandvård.

- Ofta blir det inte speciellt bra, det blir tungt och klumpigt och är väl inget jag skulle rekommendera. Hela idén med att patienten själv får välja vad han eller hon vill ha i munnen försvinner ju dessutom helt.

Ytterligare en sak Jimmy har funderat på är dagens prisbild vad gäller tandteknik.

- En sak vi tandtekniker måste lära oss är att ta betalt för det vi gör. Jag hittade en gammal prislista från 2008 och blev rätt förstummad. Det är ju nästan samma priser som vi tar i dag, samtidigt som priserna på i stort sett allting annat i samhället har nästan fördubblats och ibland mer än det.

- Det är verkligen något som vi som driver labb i Sverige borde fundera på.

Text och foto: Björn Hasselblad

PRISLISTA	
Kjells Tandteknik AB 2008-03-01	
GULD / TITAN / Co-Cr	
APL:01	PRIS SEK
062-1 Metallkeramik krona - Normal	1120,00 st
062-2 Metallkeramik krona - Exklusiv	1350,00 st
062-3 Guldkeramik Guldfräst	1020,00 st
062-4 Titan - Keramik - led	1250,00 st
062-5 Co-Cr - Keramik - led	1190,00 st
062-6 Guldkeramik komposit	1150,00 st
062-7 Guldkeramik komposit	660,00 st
062-8 Guldkeramik komposit	1020,00 st
062-9 Guldkeramik komposit	1020,00 st
062-10 Titan - pelare	865,00 st
062-11 Titan - pelare omfattande innerbitar	1020,00 st
062-12 Co-Cr pelare	660,00 st
062-13 Titan - pelare omfattande innerbitar	412,00 st
062-14 Metallkeramik krona - Normal	1120,00 st
062-15 Metallkeramik krona - Exklusiv	1350,00 st
062-16 Guldkeramik krona - led	1190,00 st
062-17 Guldkeramik krona - komposit	900,00 st
062-18 Tillägg för skulptörslin	288,00 st
062-19 Uttagsskrona / anpassning i part	347,00 st
HELKERAMISKT	
APL:01	PRIS SEK
062-5 Empress esthetic feld	1220,00 st
062-9 Helkeramisk emaljpreparerat stöd	530,00 st
062-10 Helkeramisk krona exkl.kärla	1180,00 st
062-11 Eikon-helkeramisk bro pris/led exkl.kärla	1180,00 st
062-12 Process Alumina Laminat (skalfasad)	1180,00 st
062-13 Helkeramisk krona Denzir	1180,00 st

Prislista från 2008.



Jimmy i labbet i Skellefteå, tillsammans med Maria Sundin, som var med och startade labbet 2007.



På labbet i Skellefteå jobbar vanligtvis fem personer.



Charlotte Qvarnlöf vid porslinsugnen.



En blandning av gammalt och nytt.